

## 浙大传播大 堂 170 期——国内外学术出 与发展 势

主 人：张 国、张文

2017 年 11 月 9 日 13: 00-16: 00，在浙江大学 校区教学主楼 411 子书吧，励 团中国区 副总 张 国，中国人民大学 料中心副主任、人文 学术成果 价 中心副主任张文 ，为同学们就 “国 专业出 发展 新 势”和“数字 境下，媒体 利模式 传承与拓展”两大主 分别做了两场 彩 座。



“励 团数字化 型发展战 以及 技出 未来”是张 国为师 们带 来 座主 。他 先 了 思唯尔母公司——励 团 数字化 型 。 在 20 年前互 成 使 布斯得出了“以 出 为主 出 商将 向 ” 。但是， 样 并没有实 ， 20 年后 思唯尔公司，成为了世 最大 技、医学、法律以及商业信息服务提供商，其下属 四大板块在各 域 占据 先 地位。 其扭 形势 关 ，就是数据化 型。根据 思唯 尔 收入 型划分来 ， 子化所占得收入比例 年增 ，成为了其收入 主 来 。 实 向“数字化 型”， 有三 力，一是深入了 户 求 力，二是掌握海 内容和大数据 力，三是 拥有强大 技术 力。 数据 以及技术 力，使其广泛服务政府、 、保 公司以及 会各个方 。

其次，张国深入分析了思唯尔出版情况以及其发展战略。首先，其市场定位——“全技术市场”实际上是一个稳定增长的市场。根据全球 STM 出版市场模式来分析，技术期刊占比最大。从全文输出总体情况来看，模式仍是主流。思唯尔出版全文增于市场平均水平，其期刊也到了 2000 多种，占全国全文数之 20%，占据了极强的市场地位。之所以思唯尔能够占据如此庞大市场，离不开公司使命——一切以服务为中心。公司未来发展战略，是从提供内容到提供服务。首先，其人员工作流，从准备，分享上，不断地将服务彻在每一个流程中。人员专业交流是取信息，因此，思唯尔收录了学学术交流平台 Mendeley 公司和会学学术交流平台 SSRN 公司，为人员提供专业交流平台。

其次，人员对于数据得求很高，但是取得难度大。对此，思唯尔收录了 Hivebench 子实验室以及 DataSearch 数据搜索引擎，为人员提供专业数据共享以及搜平台。对成果决策、效率以及价值，思唯尔也提供了解决方案，公司大数据成为竞争力图，使决策够清晰其成果竞争力。于是思唯尔将归一化，使得其成为了多个国家和机构咨询和价值。



最后，张国将专业出未来发展方向比喻成从农庄到市，再到厅发展，从出售原始出到数据库提供加工和包内容，再到根据不同求提供解决方案，“个性化”“多样化”是专业出未来发展方向。

座束后，张国与听众就成果出关了，并在掌声中束了场座。

接，中国人民大学张文带来了“数字境下，媒体利模式传承与拓展”主座。她从以下三个方面来此主，“无媒体如何变，传媒基本利模式始没有改变”，“事实上，新媒体成本比传统媒体低”，“境成，新媒体利模式将更加多元”。



先，张文到了传媒业名“三次售卖”，即内容、广告、活动。内容发以及收直接影响了广告利，从影响其活动模。她对分析了传媒体与新媒体利模式。基本利模式一，就是区域中度，体在传媒上是某一具体地域性报（例如晨报）广告利，于普性报（例如体坛周报），于其受众围固定，使广告商够有效定标体。一利模式到新媒体上也是同样，例如一些区域性明显公众号“最 大北京”“ 动上海”。基本利模式二，就是人

区 度。例如凤凰卫 了新 员 一 位, 将 标受众定位在了层和 分子 层, 安徽卫 、江 卫 各 定主 , 从 划分受众人 。是一个“横切” 。 应 “ 切”, 就是将每一个 业 一个 分。例如快乐 人报, 将 标 体定位在 人 上, 对 年人 性格分析, 深入 年人 活, 从 使其成为中国 一大 年报。 新媒体在“横切”和“ 切”方式下也产 了不少 利 大号。例如“壹学 ”, 将全中国 人文 学合 来。从 实 “横切”。 “ ”“ 板内参” 专注于某一 域公众号 “ 切”也实 了巨 利。

张文 到新媒体 成本 比传 媒体 低。在“信 ”上来 ,新媒体 “互推 ”实 上是一个利 共 方式, 因此在新媒体模式下信成本大大 低。在审核以及传播上也是如此, 于传播 “无 流”“无实 ”“无 下实体店”。使得传播 成本下 , 效 提 。

最后, 张云 分析 , 境 成 , 新媒体 利模式将更加多元。在传 媒体时代, 商品永 广 告之消 。 商 接入使得产品唾手可得, 例如大 内容 商如小 书、 思 。 整合 收入如 放。付层、付 、 播分享 利方式层出不 , 也为广大 从事传媒 业人 提供了极大 发展 。只 想法 够 , 学会 多 方式和 , 就 够在时代剧变 今天做出一 成就。

在听众们 掌声中, 张文 束了此次 座。本次传播大 堂圆 幕。

(图文/ 方)